

A woman with long, wavy brown hair, wearing a grey blazer, is holding a fashion catalog. She is pointing with her right index finger at a grid of clothing items on the page. The page is titled 'ZAPYCHACZE' in a light-colored font. The background is a blurred office or studio setting.

SZKOLENIE DLA STYLISTEK

2 - MIESIĘCZNY PROGRAM MENTORINGOWY

DLA KOGO JEST TO SZKOLENIE

- Chcesz w końcu być dobrze wynagradzana za swoją pracę?
- Przeszłaś już szkolenie dla osobistych stylistek, ale wciąż kręcisz się w kółko?
- Brakuje Ci motywacji do systematycznego działania?
- Nadal nie do końca wierzysz w swoje umiejętności?
- Chcesz sprzedawać swoje usługi i produkty w zgodzie ze sobą i swoimi wartościami?
- Chcesz poznać moje kilkuletnie know how?
- Chcesz lepiej poznać swoją grupę docelową i osoby wymarzonych klientek?
- Wydaje Ci się, że robisz wszystko, co trzeba, ale nic nie idzie do przodu?
- Nie wiesz czym się wyróżniasz jako stylistka?
- Wciąż porównujesz się do innych i masz wyrażenie, że wszyscy się rozwijają szybciej od Ciebie?
- Nie działasz, bo przejmujesz się opinią innych?
- Jesteś gotowa, żeby stać się swoją własną szefową?
- Wątpisz w swoje umiejętności jako stylistka?
- Wiesz, że jeszcze nie jesteś tam, gdzie chcesz być?
- Boisz się porażki i odrzucenia przez klientów?

Jeśli odpowiedź na przynajmniej 2 pytania brzmi TAK jest to szkolenie dla Ciebie!



CO ZYSKASZ DZIĘKI SZKOLENIU?

- ✓ Tajniki pracy stylisty i know how, które ułatwią Ci dalszą pracę w zawodzie
- ✓ Regularne, cotygodniowe spotkania online na żywo
- ✓ Wiedzę popartą naszym kilkuletnim doświadczeniem, która pomoże Ci ustalić dalszą drogę kariery.
- ✓ Dostęp do zamkniętej grupy dla stylistek INNER Academy GOLD i wsparcie uczestniczek w czasie programu mentoringowego
- ✓ Dostęp do autorskich materiałów szkoleniowych
- ✓ Promocję Twojego biznesu na Instagramie INNER Academy
- ✓ Spersonalizowany feedback po szkoleniu
- ✓ Gotową strategię i biznes plan Twojego rozwoju jako osobista stylistka
- ✓ Networking i nowe kontakty w branży mody





PROWADZĄCA

EWA NIERZWICKA

- Stylistka z 9 letnim doświadczeniem
- Style Coach
- Założycielka INNER Stylists
- Założycielka szkoły dla stylistek INNER Academy
- Współpracuje z Galerią SFERA i Galerią Wroclavia, a w latach 2018 - 2022 z Galerią Mokotów
- Art Director
- Producentka sesji zdjęciowych
- Stylistka osób medialnych, stylizowała aktorów i aktorki w znanych programach telewizyjnych
- Szkoleniowiec i założycielka INNER Academy
- Jako szkoleniowiec TEB Edukacja i INNER Academy przeszkoliła ponad 100 stylistek
- Prowadzi szkolenia i warsztaty dla dużych firm biznesowych

Stylizowała m.in. Magdalenę Popławską, Kamilę Rowińską, Olę Ciupę, Agnieszkę Kaczorowską, Klaudię Łańcucką, Izabellę Krzan, Rafała Brzozowskiego, Agnieszkę Kawiorską, Katarzynę Sawczuk, Maję Hyży.



PROWADZĄCA

KATARZYNA GRANDA

- Osobista stylistka
- Stylistka centrum handlowego Wroclavia do sierpnia 2024
- Absolwentka Inner Academy
- Wykładowca INNER Academy
- Od 3 lat buduje markę osobistą na Instagramie
- Społeczność instagramowa +10000
- Stylizowała sesję dla Forbes
- Odbyła szkolenia z zakresu rozwoju Social Mediów u: Dominiki Żak, Ilony Kliszczyk, Agaty Koman, Magdaleny Pawłowskiej

NNNNEER

ZAUFALI NAM



NEWS



RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

PROWADZĄCE: EWA NIERZWICKA
KATARZYNA GRANDA

BLOK I

ZANIM KLIENT, NAJPIERW TY

BLOK II

OBSŁUGA KLIENTA

BLOK III

SPRZEDAŻ

BLOK IV

BUDOWANIE FIRMY OD PODSTAW

BLOK V

SOCIAL MEDIA

TO CO O SOBIE MYŚLISZ, DEFINIUJE TWOJE ŻYCIE PRYWATNE I ZAWODOWE

BLOK I ZANIM KLIENT, NAJPIERW TY

INNER
ACADEMY

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK I ZANIM KLIENT, NAJPIERW TY

PROWADZĄCA: EWA NIERZWICKA

POZNAJ SIEBIE

- Kim jestem
- Znajdź swoje DLACZEGO
- Twoje mocne i słabe strony
- Twoje zasoby i talenty
- Co do Ciebie mówi wewnętrzny krytyk
- Stawianie granic
- Przekonania
- W więzieniu opinii
- Perfekcjonizm - przestań ciągle się naprawiać, bo liczy się postęp a nie perfekcja
- Jak skończyć porównywać się do innych
- Wycenianie usług, a poczucie własnej wartości

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK I ZANIM KLIENT, NAJPIERW TY

PROWADZĄCA: EWA NIERZWICKA

RELACJE I PIENIĄDZE

- Lęk przed sukcesem
- Jak przygotować się do rozszerzenia swojej strefy komfortu w małych krokach
- Przyjmowanie i zasługiwanie
- Twoje przekonania na temat pieniędzy i obfitości
- Twoje środowisko i otoczenie
- Twoja relacja ze sobą

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK I ZANIM KLIENT, NAJPIERW TY

PROWADZĄCA: EWA NIERZWICKA

WIZERUNEK I FUNDAMENTY MARKI OSOBISTEJ

- Twoja misja i wizja
- Twój UNIQUE SELLING POINT
- Wytyczanie celów w zgodzie z powołaniem i wartościami
- Analiza swojego stylu
- Twój stylowy wyróżnik
- Wystąpienia publiczne - jak się przełamać i zacząć występować na żywo i w social mediach
- Cele dotyczące budowania marki osobistej

NAUCZYŁEM SIĘ, ŻE LUDZIE ZAPOMNĄ, CO POWIEDZIAŁEŚ, ZAPOMNĄ, CO ZROBIŁEŚ,
ALE NIGDY NIE ZAPOMNĄ TEGO, JAK SIĘ PRZY TOBIE POCZULI - MAYA ANGELOU

BLOK II PRACA Z KLIENTKĄ

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK II PRACA Z KLIENTKĄ

PROWADZĄCA: EWA NIERZWICKA

- Jak być asertywną w komunikacji z klientką i potencjalną klientką
- Problemy klientek - omówienie na podstawie własnych obserwacji i analizy z jakimi problemami najczęściej przychodzą klientki do stylistki
- Jak pracować z klientką od konsultacji po zakupy online i offline - moje know how
- Odrzucenie - co robić, kiedy mi nie wychodzi i jak sobie radzić, jeśli klient odmówi
- Customer experience - jak zbudować relację z klientem - dobór odpowiednich usług do swojej osoby, obsługa klientki, opieka po realizacji usługi, dosprzedaż
- Obiekcje klientek
- Jak sobie radzić z negatywnym feedbackiem klientki

NIE CHCĘ BAJERÓW – CHCĘ WARTOŚCI.
NIE CHCĘ KORZYŚCI – CHCĘ WARTOŚCI.
– JEFFREY GITOMER

BLOK III SPRZEDAŻ

INNER
ACADEMY

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK III SPRZEDAŻ

PROWADZĄCA: EWA NIERZWICKA

- Sprzedaż jako priorytet w prowadzeniu biznesu
- Twoje przekonania na temat sprzedaży
- Spójność wewnętrzna i zewnętrzna - jak znaleźć swój styl sprzedaży i sprzedawać w zgodzie ze sobą i swoimi wartościami
- Lejek sprzedażowy
- Cele sprzedażowe
- Autentyczność - droga do sukcesu w sprzedaży
- Jak sprzedawać nie mając dużej liczby followersów
- A co jak wycenię się za wysoko i klient tego nie kupi
- Tworzenie grupy docelowej i brand persony - mój idealny klient
- Jak rzucić inną pracę i zarabiać na zawodzie osobistej stylistki i personal shopperki

ZAMIŁOWANIE DO KRZĄTANINY TO JESZCZE NIE PRZEDSIĘBIORCZOŚĆ – SENEKA

BLOK IV BUDOWANIE FIRMY OD PODSTAW

INNER
ACADEMY

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK IV BUDOWANIE FIRMY OD PODSTAW

PROWADZĄCA: EWA NIERZWICKA

- Branding i logo - spójność marki
- Estetyka
- Zarządzanie czasem i przewodzenie samemu sobie - organizacja czasu i pracy
- Twoja wizja, misja i wartości firmy
- Cele - określ je i wystartuj
- Analiza konkurencji
- Benchmark

DOBRA KOMUNIKACJA POBUDZA JAK CZARNA KAWA. I RÓWNIE TRUDNO
PO NIEJ ZASNAĆ – ANN MORROW LINDBERGH

BLOK V SOCIAL MEDIA

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK V SOCIAL MEDIA

PROWADZĄCA: KATARZYNA GRANDA

STWORZENIE PLANU NA TWOJE SOCIAL MEDIA

- Przeanalizujemy Twoje aktualne działania w social mediach i opracujemy strategię dostosowaną do Twojej marki
- Dowiesz się, jak wzmocnić swoją markę, aby jeszcze bardziej wyróżniać się na tle konkurencji
- Stworzysz kompleksowy plan treści, uwzględniający najnowsze trendy i techniki angażowania odbiorców

TWÓJ PLAN TREŚCI

- Otrzymasz 30 ekskluzywnych pomysłów na posty, które zwiększą zaangażowanie i przyciągną nowych klientów
- Dowiesz się jak tworzyć zasięgowe i angażujące treści (reelsy, karuzele, stories)
- Nauczysz się analizować wyniki swoich postów, aby stale optymalizować swoje działania

RAMOWY PROGRAM SZKOLENIA

BLOK V SOCIAL MEDIA

PROWADZĄCA: KATARZYNA GRANDA

ZADANIA PRAKTYCZNE

- Nauczysz się jak pokazać swoją pracę na SM w atrakcyjny sposób
- Poznasz typy treści i nauczysz się tworzyć zróżnicowany content
- Otrzymasz listę polecanego sprzętu oraz aplikacji przydatnych do tworzenia treści

NETWORKING I WSPÓŁPRACE

- Poznasz innych ekspertów z branży, z którymi będziesz mogła nawiązać wartościowe współpracy

SZKOLENIE DLA STYLISTEK
2-MIESIĘCZNY MENTORINGOWY PROGRAM
POZIOM ZAAWANSOWANY

CENA WPŁATA JEDNORAZOWA: **3999 ZŁ**

CENA DLA ABSOLWENTEK INNER ACADEMY: **3499 ZŁ**

*Jeśli chcesz zapłacić w dwóch ratach, napisz do nas

START SZKOLENIA

Pierwsze spotkanie online rozpoczynamy we wtorek 7 stycznia 2025 r. Szkolenie obejmuje 8 spotkań online z prowadzącymi przez czas dwóch miesięcy, co wtorek w godzinach 18:30 - 20:30.



W CENIE SZKOLENIA

- 8 spotkań online z prowadzącymi, które będą odbywały się regularnie przez 2 miesiące
- Materiały szkoleniowe i zadania domowe
- Narzędzia pracy osobistej stylistki stosowane w INNER Team i nasze know how
- Godzinę mentoringu po szkoleniu z wybraną przez siebie prowadzącą
- Dostęp do zamkniętej grupy dla stylistek INNER Academy GOLD
- Certyfikat ukończenia kursu INNER Academy na poziomie zaawansowanym



INNER
ACADEMY

KLIKNIJ I KUP SZKOLENIE
ROZWIŃ SWOJĄ KARIERĘ OSOBISTEJ STYLISTKI

MASZ PYTANIA? NAPISZ DO NAS

kontakt@innerstylists.com

lub w wiadomości prywatnej na Instagramie

[@inner.academy.pl](https://www.instagram.com/inner.academy.pl)